



Versas España



Versas Chile

Versas UK



Primera solución global

VERSAS es el primer sistema integral de gestión hortofrutícola que soporta la gestión de todas las etapas de los ciclos de vida de producción, transformación y comercialización. A su vez, incorpora el soporte para la asistencia a las distintas áreas de la empresa, desde los empleados de producción, el personal de administración y el staff operativo hasta la dirección de la compañía.

Movilidad

La utilización de ordenadores de bolsillo Pocket Pc conectados al sistema central permite la introducción y consulta de información desde cualquier ubicación, habilitando la introducción de partes desde una finca o la consulta de información.

Reactivo, proactivo.

VERSAS permite planificar las previsiones en todos los ámbitos del negocio hortofrutícola, gestionando en tiempo real las desviaciones. Esto permite una gestión proactiva de su empresa, actuando en el

momento adecuado y adelantándose a la competencia.

Modular.

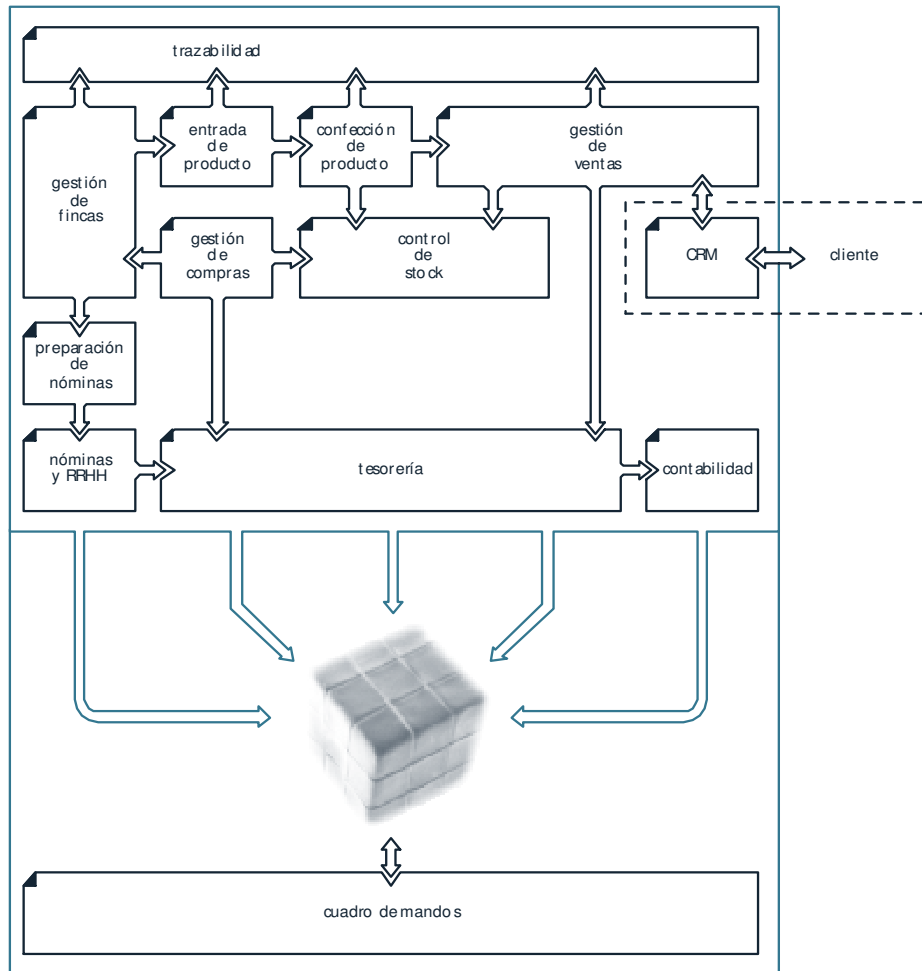
Implante en su empresa los módulos de Versas que necesite para completar su actual sistema de gestión. De forma progresiva podrá ir incorporando los módulos que decida, sin provocar un cambio traumático de sistemas.

Multiidioma.

Con la utilidad multiidioma, podrá trabajar en la aplicación con su idioma local y los clientes u oficinas de otros países podrán acceder en su propio idioma. De esta forma, la misma aplicación podrá ser utilizada en España, Inglaterra o Chile.

MultiERP.

Versas es un sistema colaborativo que permite la integración con los principales ERP del mercado internacional. Usted podrá decidir si mantiene su actual sistema contable integrado con Versas o prefiere implantar Versas con alguno de los Sistemas de Gestión Empresarial Estándar (ERP) con los que está integrado.



Gestión de Fincas.

VERSAS permite un control total de los procesos productivos en campo. Partiendo de las previsiones comerciales, se podrá planificar la producción de la campaña.

Al inicio de la campaña se podrán definir las previsiones de plantación o inicio de recolección y a partir de ellas se generarán las previsiones de producción distribuidas semanalmente, comparándolas con la curva de demanda prevista.

Cada técnico agrícola podrá gestionar simultáneamente las fincas de varias empresas. El centro de control de siembras permitirá trabajar en un cómodo interfaz gráfico, visualizando el estado de las siembras, así como la evolución de la producción prevista.

Al definir cada siembra se podrá indicar la fecha de inicio de recolección y la producción total estimada así como su distribución temporal. Para ello se podrán utilizar distintas curvas-tipo, dependientes del cultivo y zona y fecha de plantación.

Los técnicos introducirán órdenes de campo dirigidas a los encargados de finca.

La introducción de los partes de trabajo en campo y de consumo de materiales, bien por tratamientos bien por fertirrigación, se podrán introducir en ordenadores de bolsillo Pocket Pc. Mediante conexión GPRS vía Internet, estos partes se enviarán al sistema central.

Para cada cultivo se podrán definir las previsiones de coste unitario de producción por partida de gasto. En cualquier momento, y en tiempo real, se podrá consultar el coste de producción unitario y total en una zona determinada, incluyendo las partidas de gasto deseadas, con la desviación con respecto a lo presupuestado. De esta forma se podrán conocer las zonas más rentables para cada tipo de cultivo.

Los partes de trabajo también se realizarán mediante Pocket Pc, reflejando sus resultados en nóminas, trazabilidad y costes.

La gestión de materias activas permitirá conocer las dosis/Ha aplicadas en un tratamiento, y el

acumulado de cada siembra para los elementos así indicados.

Las Check-list de las distintas entidades certificadoras se podrán realizar de forma automática en las propias fincas, mediante Pocket Pc.

Los plazos de seguridad y registro de insumos (fitosanitarios y abonos) utilizados se aplicarán para el cliente y país al que se enviará producto.

Control de las distintas incidencias sufridas por finca o siembra, con indicación del alcance, intensidad y duración.

Propuesta automática de tratamientos a efectuar para cada incidencia o plaga.

- Previsiones comerciales por cultivo y semana de la campaña.
 - Previsiones de plantación y producción por cultivo para la campaña, comparando con las necesidades comerciales.
 - Interfaz gráfico para la gestión de unidades de cultivo(UCTH).
-

- Definición de Campañas, fincas, cultivos y siembras o UCTH(unidades de cultivo homogéneas)
 - Se podrán definir las previsiones de plantación a nivel de siembra o parcela, considerando las hectáreas, el marco de plantación, el destrío estimado y el plazo de recolección. Esta información nos permitirá realizar una previsión semanal de recolección.
 - Las previsiones de recolección se podrán ir actualizando cuando la meteorología o alguna incidencia modifique las estimaciones iniciales.
 - Consultas en modo gráfico de la producción prevista a cualquier nivel de agrupación, cruzando con las necesidades comerciales.
 - Generación de órdenes de campo por los técnicos agrícolas, desde Pc o a pie de finca en Pocket Pc, pudiendo imprimir la receta y entregarla al agricultor. Las órdenes podrán ir asociadas al motivo que las originó, justificando cada tratamiento efectuado.
 - Imputación de partes de trabajo y tratamientos desde terminal remoto Pocket PC.
-

Módulos muy sencillos de utilizar para que los encargados de las fincas puedan imputar a pie de campo los partes de trabajo de las cuadrillas así como los tratamientos aplicados a los cultivos. Esta información se podrá transmitir en tiempo real mediante una conexión GPRS.

- Presupuesto de gastos por campaña, cultivo y concepto de gasto. Al inicio de la campaña se definirá para cada cultivo las previsiones de gasto de producción de un kilo o pieza de producto en cada zona.
 - Comparativa Gastos vs. Presupuesto. Se podrá consultar en tiempo real las desviaciones del coste real de producción con respecto al coste presupuestado. Esta comparativa se podrá realizar globalmente para un cultivo, o en cada finca o siembra.
 - Cálculo en tiempo real del coste unitario (por pieza o kilo) de producción a nivel de campaña, finca o siembra/UCTH.
 - Trazabilidad de los tratamientos aplicados. Gestión automática de los productos que incumplen
-

los plazos de seguridad designados o la aplicación de productos no registrados.

- Gestión automáticas de las siembras que son conformes a cada certificación.
 - Control a la entrada en almacén de las partidas que han incumplido los plazos de seguridad.
 - Simulación de entrada de fruta en almacén. Atendiendo a las previsiones de producción de cada siembra o parcela, conforme se vayan actualizando dependiendo de la evolución de las cosechas se podrá elaborar una previsión semanal de entrada de materia prima en almacén. De esta forma se podrá anticipar las necesidades de venta o las previsiones de compra de fruta.
 - Traspaso a nóminas de los partes de trabajo.
 - Gestión de Check-list de las distintas entidades certificadoras(Eurep-Gap, BRC,...) generando de forma automática las estadísticas y clasificación de las siembras.
-

- Partes de productividad de trabajadores.
- Partes de tractoristas.
- Partes de E.T.T.
- ...

Trazabilidad.

VERSAS permite trazabilidad bidireccional, conociendo tanto el origen de un producto, como los destinos a los que se ha enviado producto proveniente de una partida problemática.

En tiempo real se podrá conocer los tratamientos aplicados a una finca, así como los posibles problemas derivados de un incumplimiento en el plazo de seguridad de un producto.

La trazabilidad gestiona el ciclo completo campo-almacén-cliente, pudiendo los clientes autorizados consultar el origen y los tratamientos recibidos de su partida vía Internet.

Se podrá llevar trazabilidad a nivel de palet y a nivel de caja, incluso a nivel de unidad de venta

(cesta, bolsa, flow-pack...) dependiendo del grado de precisión requerido en cada empresa.

La trazabilidad en almacén permite la utilización de líneas de producción con manutención en serie o en paralelo.

- Trazabilidad bidireccional.
- Trazabilidad desde las unidades de venta hasta el origen del producto y los tratamientos que ha recibido en campo.
- Podrá conocer a qué clientes y cuando ha enviado el producto de una partida de entrada determinada.
- Se contempla la trazabilidad de productos semielaborados, precalibrados y cuarta gama.
- ...

Entrada de fruta.

La materia prima que llega al almacén puede tener distintas procedencias, como son los socios productores, agricultores externos o compras en subastas.

Los productos hortofrutícolas podrán venir directamente confeccionados desde las fincas o como materia prima para confeccionar en el almacén.

VERSAS proporciona la previsión semanal y diaria de entrada de fruta proveniente de las fincas propias. El departamento comercial podrá estimar la necesidad de realizar compras externas para cumplir con los pedidos previstos, retrasar la recolección en fincas propias por exceso de oferta o enviar órdenes de compra directamente al Pocket Pc del encargado de compras en campo o subastas.

El encargado de finca introduce el parte de recolección, que es enviado al sistema central y genera una previsión de entrada. La mercancía es aceptada o rechazada y se realiza el escandallo asociado a la partida.

Este módulo gestiona la entrada de fruta en almacén, tanto la de fincas propias como la de los socios o la comprada en subastas(alhóndigas).

Recepción de fruta en almacén. Entrada de materia prima, definiendo el origen, variedad, kilos...

Control de calidad. Control de las posibles causas por las que la fruta no está en perfectas condiciones. Generación de gráficos para:

- Comparativa de causas de no calidad.
- Porcentajes de fruta defectuosa por cultivo.
- Porcentajes de fruta defectuosa por origen.

Generación de etiquetas. Generación de etiquetas de código de barras(o radiofrecuencia) identificando los palets.

Control de stock por ubicaciones de la materia prima, pudiendo detectar productos que lleven más tiempo en stock y mejorando la rotación

- Escandallos. Muestreo de calidad, calibre y defectos por cada entrada.
 - Trazabilidad. Control del origen de la fruta durante todo el proceso de confección.
 - Liquidación a Socios. Cálculo automático de precios de liquidación. El precio de liquidación dependerá del precio al que se ha vendido la fruta en el periodo indicado. A este precio se debe descontar los costes de confección y de
-

comercialización. El sistema requerirá el periodo de liquidación. Sobre este periodo se calculará el precio medio de venta por cultivo, calibre y calidad. A este precio se le descontarán los gastos de manipulación en almacén y los de comercialización. Para cada socio, se preparará una propuesta de liquidación, atendiendo a las entradas durante ese periodo y el escandallo de esas entradas.

- Previsión de entrada de fruta. Previsión semanal de la fruta que se prevé recolectar en las distintas fincas.
 - Pagos a transportistas. Cálculo de los portes realizados, así como su valoración dependiendo del origen del porte.
 - Control de envases de entrada y salida.
 - Costes asociados a la entrada.
 - Contratos de compra de materia prima.
 - ...
-

Almacén de Confección (Packing).

Versas gestiona todo el proceso de confección en almacén y campo.

Trazabilidad. Control del origen de la fruta que sale paletizada. Se registrarán todos los movimientos que se realizan con los palots o palets de materia prima, tanto dentro del almacén como su entrada en línea de producción. Cada palet confeccionado tendrá un registro de los palots que han intervenido en su elaboración.

- Impresión de etiquetas. Generación de las etiquetas identificativas de los palets confeccionados.
 - Procesos automatizados con lectores inalámbricos de código de barras. Todos los movimientos de fruta se registrarán con lectores inalámbricos de código de barras, indicando el tipo de movimiento y leyendo el código del palet o palot.
 - Generación automática de órdenes de fabricación en base a pedidos existentes. Los pedidos de los clientes podrán generar de forma automática las propuestas de confección en almacén.
-

- Introducción manual de órdenes de fabricación. Además del sistema anterior, el responsable de almacén podrá incorporar órdenes de fabricación para atender futuros pedidos o envío a clientes comisionistas.
- Control de costes de manipulación por tipo de confección. Se podrá controlar el coste de personal asociado a cada proceso productivo, permitiendo ajustar el precio de venta dependiendo del tipo de confección.
- Control de fichajes del personal de almacén. Control de horas trabajadas por el personal mediante fichaje por tarjeta a la entrada y salida.
- Cálculo de mermas de producto en almacén.
- ...

Control de Calidad.

Versas permite definir y ejecutar los distintos tipos de control de calidad que se realizan sobre las unidades de cultivo, la materia prima o los productos confeccionados que se envían a los clientes.

- Check List de verificación para las distintas certificaciones(Eurep-Gap, BRC, Nature´s Choice ...)

- Control de defectos en recepción de materia prima.
- Test de vida comercial por producto y destino.
- Control de pesos de producto confeccionado.
- ...

Gestión comercial.

Los procesos comerciales suelen estar marcados por los modos de trabajar y exigencias que imponen los importadores europeos, americanos y asiáticos. Esto provoca que Versas haya podido incorporar una gestión comercial basada en las mejores prácticas que permite su implantación a nivel mundial.

- Pedidos diarios o programas semanales. Permite gestionar múltiples posiciones por cliente y calibres genéricos.
 - Puede lanzar órdenes de confección automáticas al almacén basadas en pedidos de clientes, así como órdenes en previsión de pedidos.
 - Enlace con EDI para recepción de pedidos y emisión de facturas.
-

- Generación de órdenes de carga asociadas a los pedidos.
 - La carga del camión con los productos vendidos se realiza con terminales móviles que permiten escanear los códigos enviados y generar el albarán de venta y documentos relacionados (CMR...) de forma automática desde el muelle de carga.
 - Usted decidirá el grado de flexibilidad permitido en el momento de cargar el camión basado en una orden de carga. Versas dispone de un sistema que permite modificaciones dinámicas automáticas. Al final, el albarán reflejará exactamente el producto que se ha enviado al cliente.
 - Generación automática de la información que demandan los organismos oficiales, clientes y proveedores (Intrastat, SOIVRE, Aduanas, Chep, Logifruit ...)
 - Ventas en firme o en consignación, imputación de cuentas de ventas.
 - Costes de expedición automáticos por destino, clientes, producto...
 - Gestión de los costes ocasionados por las reclamaciones de los clientes.
-

Prenóminas.

VERSAS permite definir con total flexibilidad los distintos conceptos y formas de pago en los que se distribuye la nómina de cada trabajador.

Para cada perfil de trabajador se podrá indicar los pagos fijos diarios o mensuales, cómo se calculan los días trabajados en campo.

La preparación de nóminas consiste en obtener los datos necesarios para el cálculo de la nómina de cada trabajador, definir los conceptos aplicables a cada uno de ellos y enviar la información al módulo siguiente.

- Conceptos de pago por hora trabajada normal, extra o festiva.
 - Procesos de ajuste semanal y diario según convenio.
 - Cálculo de los importes en base a horas trabajadas y productividad alcanzada.
 - Elaboración automática de la prenómina de campo y almacén, con enlace con el módulo de nóminas.
-

Cuadro de Mandos.

El cuadro de mandos permite a la gerencia controlar los parámetros que indican el estado de la empresa. Los datos se transforman en información gráfica, permitiendo de un vistazo identificar los indicadores que se desvían, a favor o en contra, del rumbo previsto.

La consecuencia es una mejora sustancial en la información disponible para la toma de decisiones.

Cuadro de mandos con acceso cliente / servidor o vía Internet. Los usuarios autorizados podrán consultar el cuadro de mandos desde la oficina o desde cualquier lugar conectado a Internet.

- Costes de producción en campo por kilo o pieza.
 - Rendimientos por hectárea.
 - Costes de mano de obra en almacén
 - Producción real vs. prevista.
 - Precios de venta por producto, país, clientes
 - ...
 - Mermas comerciales.
-

- ...

CRM. Gestión de las relaciones con los clientes.

Este módulo permite que los clientes de la empresa puedan acceder o incorporar de forma automática información dentro del sistema de la empresa.

Mediante el uso de Internet, los clientes de la empresa podrán:

- Consultar directamente la trazabilidad de sus compras. Los clientes autorizados podrían consultar vía Internet, indicando el número de palet, la trazabilidad del producto.
 - Consultar el estado de sus pedidos. Cada cliente podría comprobar el estado actual de los pedidos realizados.
 - Comprobar el estado de su límite de crédito.
 - Informar del estado de sus ventas. En vez de enviar por Fax las ventas que van realizando los clientes que compran en consignación, podrán
-

enviar un fichero con esta información. Este fichero se cargaría en la Base de Datos, para una vez validado, actualizar los datos de la venta de forma automática.

- Realizar pedidos. Los clientes podrán insertar sus pedidos de compra, que una vez validados por la sección comercial, serán incorporados al sistema.

- ...